



СТРОИТЕЛЬНАЯ РОССИЯ

РОССИЙСКИЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ ПОРТАЛ

СЕРВИС ДЛЯ ОТДЕЛА ПРОДАЖ

Вы производите материалы для строительной индустрии?

Вам нужны клиенты? Мало заказов?

Ваш отдел продаж дает объемы, но хочется больше?



Поймать даже небольшую рыбку на простую удочку всегда приятно, как и найти клиента

Мы восхищаемся вашей командой продавцов.

Очень часто они находят заказы, используя простые инструменты, такие как почта и телефон.

А что если дать вашему отделу продаж современные и эффективные инструменты

и уже готовую базу целевых и платежеспособных клиентов?

Представляем вашему вниманию специализированный сервис,
разработанный на основе 6-летнего исследования в маркетинге,
с учетом всех пожеланий лучших менеджеров по продажам, специально для отделов продаж.



Для массовой добычи рыбы, как и поиска большого количества клиента нужен серьезный подход.

Сервис вообрал в себя самое эффективное из digital marketing и традиционных продаж.
В вашем распоряжении интегрированные инструменты: e-mail marketing, виджеты обратного звонка, формы, посадочные страницы и VIP места под рекламные баннера.

В нашей базе персонализированная аудитория: руководители компаний, коммерческие директора, руководители отделов.

Клиенту не нужно вас искать - система персонально доставим ему PR-материал, КП или оффер в простом текстовом формате, в виде фото, картинки или видео.

Ежемесячное отправление: 1 млн 820 тысяч сообщений

Ежегодное отправление: 21 млн 840 тысяч сообщений

Полная автоматизация продаж. Поддержите своих дилеров в регионах, найдите новых партнеров, сформируйте новые связи и напомните о своем продукте "спящим клиентам".

Специалисты проекта "Строительная Россия" обучат ваших менеджеров и настроят систему.

Снижайте издержки на поиск клиентов и привлечения заказов.

Купите целиком годовой доступ к актуальной клиентской базе
и мы предоставим эффективные инструменты взаимодействия с ней.

Нашим сервисом пользуются 50% строительного бизнеса, более 100 тысяч российских компаний. Ежедневное обновление и пополнение базы клиентов. Мы не продаем «теплые» лиды или контакты - только готовые клиенты.

Стоимость годового пакета для одного региона - 100 тысяч рублей. С возможностью работать по всей России + 50 тысяч рублей.

Мы уже сформировали для Вас целевую, платежеспособную аудиторию.

О проекте:

Работаем с 2011 года в 85 регионах России. Более 60 строительных направлений. Обслуживаем - 104316 российских и зарубежных компаний (на май 2017)

...удалось привлечь крупнейших заказчиков...

генеральный директор - Баранович Л.Н. (компания ООО ПОЛИПЛАСТИК ЗапСиб, Омск)

...стабильно приводит на сайт четверть ежемесячного трафика...

коммерческий директор - Жолобов А.С. (компания СибХаус Клинкер, Новосибирск)

...проект способствует развитию строительной индустрии России...

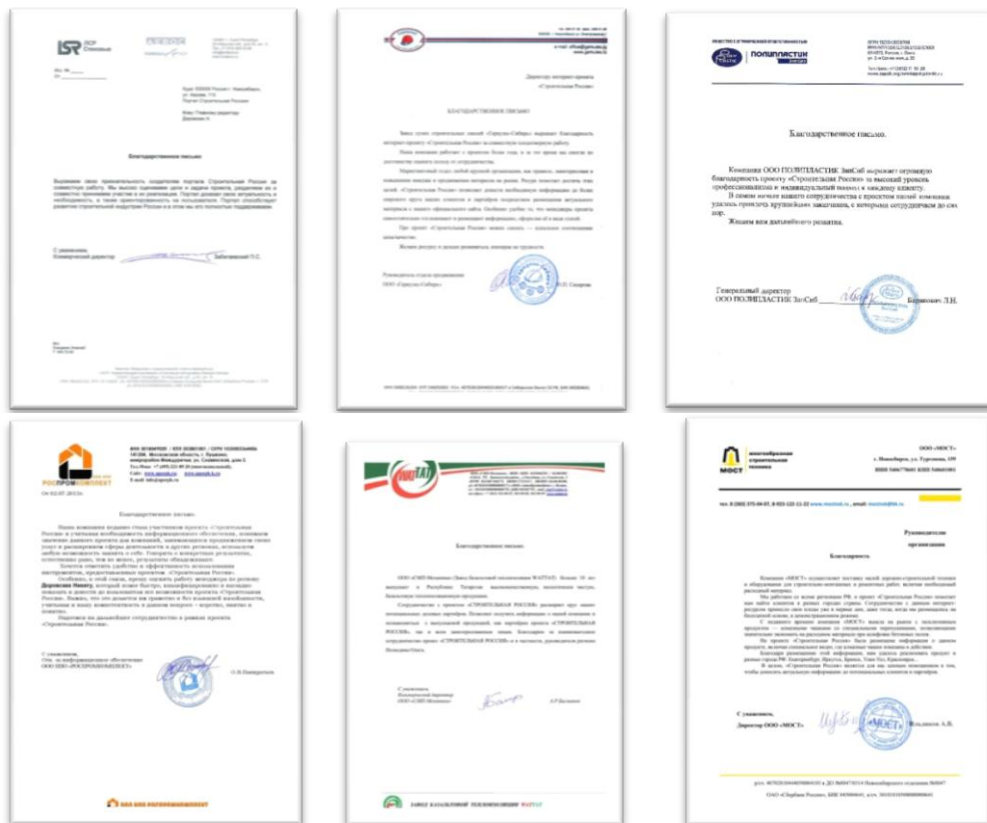
коммерческий директор - Забегаевский П.С. (компания ЛСР, Санкт-Петербург)

...благодаря проекту повышается интерес к продукции компании...

коммерческий директор - Иржи Сокол (компания ХЕТ, Чехия)

...является полезным помощником в поиске новых партнеров...

директор - Петропавловский Д.М. (компания Ликолор, г. Новосибирск)



Все отзывы можно посмотреть [здесь...](#)